



Las palomas, otra vez en el centro del debate

Las palomas, además de transmitir enfermedades, dañan el patrimonio urbano y perjudican a los cultivos, pero en la Argentina una ley promulgada en 1946 impide matarlas. Ahora, un proyecto presentado a principios de junio de 2010 en el Congreso nacional propone que se las declare plaga y se autorice a reducir sus poblaciones.

Para la Organización Mundial de la Salud, una especie es plaga cuando su aparición masiva puede dañar a poblaciones animales, vegetales y humanas. La paloma es la pesadilla de productores agropecuarios, un enemigo del patrimonio arquitectónico urbano y además una amenaza para la salud pública por el tipo de enfermedades que puede transmitir.

“La población de palomas crece 3,6 veces por año y genera perjuicios para el campo y para los habitantes de las ciudades: es una grave plaga”, explica el diputado pampeano, Ulises Forte, autor del proyecto presentado a principios de junio de 2010 en el Congreso nacional para que se las declare plaga.

“Esto es algo muy conocido por quienes vivimos en la ciudad de Buenos Aires, en La Pampa, San Luis, Córdoba, Corrientes, Entre Ríos, Formosa, Chaco y Tucumán, donde la situación es caótica. Pero, hasta hoy, el combate contra ellas queda librado a criterios personales. Muchas veces se usan métodos improvisados y la situación entonces se anarquiza”, agrega.

En el campo, las palomas picotean, comen los cultivos y provocan pérdidas inesperadas.

En la ciudad, los efectos se multiplican. Su materia fecal es corrosiva para vehículos, monumentos y edificios. Un caso conocido es el de Venecia, en Italia, donde las autoridades llegaron a aplicar multas a quienes les dieran de comer porque ya no sabían de qué modo preservar las reliquias de la ciudad.

Pero el punto más crítico sigue siendo el de las enfermedades. En Madrid, un estudio del Centro de Investigación de Sanidad Animal acaba de confirmar que la gran mayoría de las palomas urbanas de la capital española son portadoras asintomáticas de diferentes virus y son reservorios de bacterias nocivas para la salud.

El Instituto de Zoonosis Luis Pasteur investiga enfermedades transmitidas de animales a seres humanos. Su director, Oscar Lencina, opina: “Las palomas son plaga –



dice— en el sentido de que no tienen predadores y eso cobra mayor magnitud en las ciudades”.

“Transmiten enfermedades bacterianas como la psitacosis –sigue Lencina–, que si no se trata puede derivar en una neumonía atípica que puede llegar a matar. También *Escherichia coli*, a través de la materia fecal. Ocurre que, cuando los tanques de agua no están tapados, defecan adentro y eso provoca fundamentalmente diarreas. Además, un ácaro en su pluma da sarna y cuando hay mucho contacto con ellas pueden contagiar piojos”.

El gran problema, destacan los especialistas, es que se reproduce a un ritmo frenético, ya que carece de predadores por no ser un ave autóctona, sino una especie introducida.

Los primeros ejemplares llegaron a la Argentina en 1880 durante el gobierno de Julio A. Roca, importados como material de guerra. “Mucho antes de la existencia de las comunicaciones telegráficas, las palomas fueron utilizadas por los ejércitos para la transmisión de mensajes. Fueron el primer medio de comunicación”, asegura Guillermo Hernández, secretario de la Asociación

Colombófila Argentina. El proyecto de ley en curso deja de lado la disciplina que Hernández practica por tratarse de una actividad puramente deportiva. “Pero es cierto, ahora son una plaga que no tiene control: un solo ejemplar puede dar hasta diez crías en un año”, agrega.

La ley nacional 12.913 prohíbe la mantanza de palomas en el país. Por eso, para aplicar políticas de control de población, es necesario atravesar la instancia parlamentaria. “Lo delicado es que eso puede despertar la ira de las asociaciones protectoras de animales”, concluye Hernández.

El diputado Forte, explicó que su proyecto (expte. 3789-D-2010 ingresado el 2-6-2010) propone crear el Programa Nacional de Control Poblacional de Palomas (PRONACOPA) para reducir y controlar la cantidad de ejemplares de dicho animal, para preservar la salud de las personas, asegurando la sustentabilidad económica y ecológica de la actividad agrícola y ganadera, y el ecosistema (Expte. 3789-D-2010). Ahora, después de un año y medio, en el parlamento argentino, la comisión cabecera (Recursos Naturales) promete dar curso a las diligencias pertinentes para iniciar su tratamiento.

Mover el bigote fue decisivo en la evolución de los mamíferos

Una investigación de la Universidad de Sheffield que compara a ratas y ratones con sus parientes lejanos, los marsupiales, sugiere que los bigotes faciales móviles fueron un hito importante en la evolución de los mamíferos respecto a los reptiles.

Usando grabaciones de video digital de alta velocidad y seguimiento automático, el equipo de investigación, dirigido por el profesor Tony Prescott, del Departamento de Psicología de esta universidad, ha arrojado más luz sobre cómo las ratas mueven los bigotes hacia atrás y hacia adelante a gran velocidad y en distintas formas para percibir activamente el medio ambiente que les rodea.

Este 'bigoteo' permite que estos roedores puedan determinar con precisión la posición, forma y textura de los objetos, tomar decisiones rápidas y precisas acerca de ellos, y luego usar la información para crear mapas del entorno.

Cuando se desplazan en línea recta, las ratas mueven los bigotes hacia atrás y hacia adelante en la misma proporción. Sin embargo, al girar, cambian el movimiento en la dirección contraria, y cuando los bigotes de un lado entran en contacto con un objeto, los del lado opuesto hacen un barrido para obtener más información. Estas estrategias de detección activa aumentan la información obtenida por



los bigotes ayudando a los animales a comprender mejor su mundo a través del tacto.

En sus últimas investigaciones, el equipo ha demostrado que este comportamiento de los roedores, usando estas estrategias activas de detección, también se observa en un pequeño marsupial de América del Sur, la comadreja *Monodelphis domestica*. Este animal tiene muchas similitudes con un mamífero extinguido que vivió hace más de 125 millones de años, es decir, casi al mismo tiempo que las líneas evolutivas que llevaron a los roedores y los marsupiales modernos a diverger.

Esta evidencia sugiere que algunos de los primeros mamíferos también pudieron contar con esta peculiaridad como un ratón o una rata moderna, y que la aparición de los bigotes móviles fue fundamental en la evolución de los mamíferos respecto a los reptiles.

Los primeros mamíferos eran nocturnos y vivían en árboles. A fin de prosperar en este entorno desafiante estos animales necesitaban integrar de manera efectiva la información de múltiples sentidos. Los bigotes faciales proporcionaron a los mamíferos un nuevo sentido táctil que no disfrutaron los reptiles.

El profesor Tony Prescott dijo: "Esta investigación sugiere que a la vez que se convertían en animales de sangre caliente, que daban a luz a crías vivas, y que tenían un cerebro aumentado, la aparición de un nuevo sentido táctil basado en bigotes faciales móviles fue un paso importante en el camino evolutivo de los mamíferos modernos. Aunque los seres humanos ya no tienen bigotes móviles, fue una característica fundamental de nuestros ancestros mamíferos".

La importancia de la imagen

Recuerde cuándo fue la última vez que usted recibió un servicio de excelencia... Ahora, recuerde alguna ocasión en que recibió un pésimo servicio, seguramente venga a su memoria esa experiencia con más facilidad. Las experiencias negativas provocan una imagen mental mucho más poderosa que las positivas. La primera impresión de su servicio jamás se olvida, sea buena o mala.

Hay un elemento fundamental que define en un 80% lo que es su compañía y es: la gente. Sus colaboradores o empleados. Ellos, son quienes tienen contacto directo con el cliente y son las personas que llevan en sus hombros la importancia de transmitir una imagen correcta. De hecho puede tener una gran capacidad operativa, con un buen nombre, un gran logo y buenos vehículos, pero el primer contacto de un empleado con el cliente, puede derribar todo ello, sino se tiene una verdadera cultura de servicio. Si en algo vale la pena invertir recursos es en entrenar a tu personal para que impacten con un servicio extraordinario.

La presencia de los empleados es fun-

damental. Defina una imagen para ellos, especialmente para quienes tienen contacto directo con tus clientes. Seleccione cuidadosamente los uniformes y asegúrese de que estas personas sean impecables en su presentación personal. ¿Alguna vez ha tenido que elegir entre dos restaurantes para cenar? Claro, la comida es un elemento primordial, pero la atención y la presentación de quienes atienden también lo es. Siempre elegimos el lugar donde nos hacen sentir mejor y donde las personas se ven mejor. Lo mismo puede ocurrir al momento de elegir una empresa de control de plagas. Cuide celosamente la imagen personal de sus empleados.



¿Qué es la permetrina high cis?

La permetrina high cis es uno de las más trascendentales innovaciones tecnológicas del mercado de insecticidas. ¿Cuál es el origen de su mayor poder insecticida?

La permetrina pertenece al grupo químico de los piretroides, que son ésteres derivados de la unión del ácido crisantémico con diferentes alcoholes, similares a las piretrinas naturales extraídas de las flores de crisantemo. Son productos cuyo mecanismo de acción es la neurotoxicidad, alterando los canales de sodio de las membranas de las células nerviosas que regulan la repolarización, con la consiguiente parálisis del insecto.

Esta acción de los piretroides en los canales de sodio tiene que ver con la configuración espacial de las moléculas de estos compuestos. La molécula de la permetrina posee diferentes isómeros ópticos con distinta actividad biológica, los isómeros cis y trans, siendo los cis mucho más activos.

En la permetrina high cis se ha modificado la proporción entre ambos, dando predominancia al isómero cis y aumentando, en consecuencia la acción insecticida del producto.

La permetrina no posee el grupo ciano (-CN). Este grupo es el responsable de la irritación que genera la mayoría de los componentes del grupo, por ello fue seleccionado para el uso urbano.

En la Argentina, Chemotecnica aplica esta tecnología de última generación a su produc-



to Depe, dotándolo de una singular capacidad insecticida, que le otorga también un mayor índice de seguridad para los mamíferos. Por lo antes mencionado, se suma la cualidad de no provocar irritación.

El secreto de los matamoscas



Un matamoscas es un instrumento manual para golpear con fuerza a estos insectos y matarlos.

El matamoscas moderno consiste generalmente en un cuadrado pequeño (general-

mente de unos 10 centímetros) de material ligero y flexible con rejillas, generalmente de goma o plástico ligeros, unido a una pala o alambre de unos 30 centímetros de largo. La pala de rejillas permite que el matamoscas se mueva más rápidamente a través del aire, haciendo más fácil golpear a un blanco rápido como es una mosca. Las rejillas también permiten que el matamoscas pueda acercarse lo suficiente a la mosca antes de ser detectado por ésta, ya que las moscas pueden detectar el cambio en la presión del aire causado por un objeto sólido acercándose. Gracias a esta rejilla, el matamoscas consigue aproximarse lo suficiente a la mosca para que cuando ésta pueda detectarlo por la vista o mediante el cambio de presión del aire ya sea demasiado tarde para escapar.

¿Cuál es el tiempo de protección de los repelentes para mosquitos?

Se inicia el verano y los mosquitos vuelven a ser una parte sustancial no sólo de nuestra vida laboral, sino también del resto de nuestras actividades. Los repelentes son en esta época del año aliados de importancia. ¿Con qué frecuencia aplicarlos?

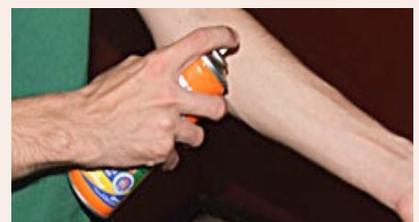
Es posible dividir a los repelentes para mosquitos en dos grandes grupos: los químicos sintéticos y los derivados de plantas. La mayor parte de los repelentes comercializados en el mundo pertenecen al primer grupo y tienen como principio activo al DEET (N,N-Dietil-mtolamida).

La efectividad del DEET para repeler mosquitos está relacionada con la concentración del químico aplicado. Altas concentraciones proveen mayor tiempo de protección.

En la Argentina, el ente que regula y autoriza de repelentes, la ANMAT, tiene registradas concentraciones que van del 3 al 25%. A la hora de establecer la protección brindada por el producto, habrá que buscar la concentración de DEET que posee y tener en cuenta que: al 5 % tiene un tiempo de protección de 2 horas; al 10%, un tiempo de protección de 3 horas; al 15%, de 5 horas; y al 30%, de 6 horas. A partir de allí, la curva entra en una meseta en la que el tiempo de protección no aumenta aunque se incremente su concentración.

Los repelentes derivados de plantas naturales están liderados por los que poseen aceite de citroneta como principio activo. Estos productos son igualmente efectivos pero su período de protección no supera las 2 horas.

También se debe considerar que la transpiración obliga a aplicar el repelente con mayor frecuencia que la indicada anteriormente.



Chemotecnica S.A presente en la 29 FERIA Internacional de la Habana



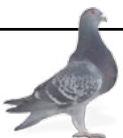
Entre los días 31 de Octubre al 5 de Noviembre se desarrollo en la habana la feria más importante de Cuba. Después de varios años de continuo crecimiento la F.I.HAV se ha consolidado como cita expositiva de interés para empresas y hombres de negocios de todo el mundo. Así quedó demostrado durante la pasada edición la cual contó con

la presencia de más de un millar de empresas de 58 naciones que ocuparon un área de 17,193 m² netos de exposición

Chemotecnica S.A estuvo presente en la feria mediante su principal distribuidor, además del Stand donde se exhibieron los productos se dictaron conferencias a diferentes empresas controladoras de plagas sobre las

bondades de los diferentes productos que tenemos hoy en comercialización.

Pero además del sector de PCO es de destacar la gran importancia que tienen hoy los productos de Chemotecnica S.A en la campaña de vectores que se desarrolla en la isla donde año tras año ayuda a paliar dicha problemática.



Productos Chemotecnica para Aves

Las aves en algunas situaciones, pueden causar problemas, llegando a convertirse en una plaga. Por ello en muchas ocasiones es necesario tomar algún tipo de medida. Hay que tener en cuenta que las aves son móviles, adaptables y persistentes y por lo tanto difíciles de controlar.

Si no se emplean los métodos adecuados para cada situación se puede fracasar. Para hacer un control de aves es necesario tener conocimiento de la legislación vigente, la biología y comportamiento de las aves y las características del lugar. A su vez, para elegir el sistema adecuado, es necesario tener

en cuenta la presión que ejercen las aves y conocer exactamente la especie a controlar. Los distintos sistemas tienen capacidades distintas en cuanto a su efectividad contra distintas presiones y no todos los sistemas son efectivos para cualquier especie.

Redes

Una red bien colocada resulta muy efectiva incluso en lugares de alta presión.



Pinzas

Herramienta específica para facilitar el armado de redes.



Pinches

Para lugares de presión media o alta. Sistema efectivo, de fácil colocación y poco visibles.





Tuvieron lugar las II Jornadas de Control de Plagas de Chile

Organizadas por Chemotecnica y por su distribuidor local, Forma Ltda, se celebraron en Santiago de Chile durante el 23 y 24 de noviembre.



Las II Jornadas de Control de Plagas de Chile se realizaron en el aula magna de la facultad de Ciencias Agronómicas de la

Universidad de Chile durante los días 23 y 24 de noviembre. El panel de disertantes estuvo compuesto por Christian González

(Universidad Metropolitana de Ciencias de la Educación, Chile), Guillermo Delgado (Chemotecnica, Argentina), Héctor Coto (HC Consultores, Argentina), Juan Carlos Acuña (ACHICPLA, Chile) y Mauricio Canals (Facultad de Ciencias de la Universidad de Chile).

Para Jorge Twyman, gerente de Forma: "Este Evento responde a la fuerte convicción, común a Chemotecnica y a Forma, sobre el papel que les corresponde dentro de la actividad del Control de Plagas, ambas empresas están convencidas que, además de aportar productos de primera calidad, deben también preocuparse por aportar al conocimiento de sus clientes, hecho que sin duda nos diferencia en nuestros mercados."

Chemotecnica auspició capacitación en Santiago del Estero

La Dirección de Enfermedades Transmisibles por Vectores de Santiago del Estero y el PAMI realizaron el día 2 de diciembre una capacitación sobre dengue dirigida a los prestadores de esta última entidad en la provincia.

La jornada, dictada por el Dr. Alfredo Seijo tuvo por finalidad sensibilizar al cuerpo

médico sobre la necesidad de considerar al dengue en el diagnóstico diferencial de los de los pacientes con cuadros febriles agudos llegados a consulta.

La actividad fue parte del Programa de Prevención y Control de Dengue, en marcha desde febrero del corriente año, y fue auspiciada por Chemotecnica.

9nas. Jornadas Técnicas Integrales
Para Empresas de Control de Plagas

Organizado por Chemotecnica
para la segunda semana de **Mayo de 2012**

La reunión congrega a más de mil personas procedentes de toda América, y es uno de los más importantes eventos del sector.

Felicidades en estas Fiestas!!

Queremos agradecerles por su colaboración, empeño y lealtad con Chemotecnica, quienes nos comprometemos a seguir trabajando juntos por un mañana mejor, sin plagas y un medio ambiente del cual podemos disfrutar.

CHEMOTECNICA
DIVISION SALUD AMBIENTAL



Dengue: Preocupa a la Argentina el riesgo de epidemia

Este año, Brasil, Paraguay y Bolivia sufren epidemias tempranamente, lo que pone en alerta máximo a las autoridades argentinas.



Las autoridades de Salud de Bolivia informaron que el país atraviesa una epidemia de dengue que ya ha provocado 47 muertos confirmados oficialmente. Los fallecidos proceden de los departamentos de Beni, La Paz, Cochabamba y Santa Cruz.

La temporada de lluvias en la región amazónica de Bolivia, que se anticipó este año, generó un rebrote del dengue y obligó a la adopción de medidas urgentes de prevención.

El director de la Unidad de Epidemiología del Ministerio de Salud, José Zambrana, informó a medios estatales que este año se registraron 26.675 casos sospechosos, en particular en la región oriental amazónica de Bolivia, y añadió que el 83% de los casos confirmados

de dengue ocurrió en Santa Cruz, seguido por La Paz con 6%, Beni y Cochabamba con cuatro por ciento, y Tarija, un 1,6%.

En tanto, las autoridades paraguayas reconocen que el dengue va en aumento y que ya suman más de 26.000 los casos sospechosos y 9.652, los confirmados.

Las epidemias de Bolivia y Paraguay, sumadas a la declarada desde hace algunos meses en Brasil, generan una gran presión de entrada del virus a la Argentina.

Recordemos que éstas han sido hasta el momento las vías de ingreso de la enfermedad a nuestro país. Por ello, desde el Ministerio de Salud de la Nación se monitorea la evolución de la situación de modo permanente.

Para reflexionar...

Crear que un insecticida es efectivo para todos los insectos en todas las ocasiones es igual a suponer la existencia de un único medicamento que cure todas las enfermedades en todos los enfermos.

Luis Blas y Álvarez
La química de los insecticidas, 1936

Después de casi medio siglo, la malaria regresa a Europa

Casi medio siglo después de la erradicación de la malaria en el continente, mosquitos europeos vuelven a transmitir la enfermedad, que ha rebrotado con fuerza en Grecia, donde 61 personas en cinco prefecturas han contraído la dolencia en el tercer año consecutivo con casos autóctonos.

Grecia ha registrado el primer gran brote de malaria en Europa desde la erradicación de esta enfermedad en la Unión Europea en 1974. De las 61 personas afectadas, 33 son griegos que no habían viajado nunca a ningún país donde la malaria es endémica.

El brote griego ha afectado con más fuerza el sur del país, en una zona situada en el delta del río Evrotas y surcado por múltiples canales de riego y campos de naranjos; este fue uno de los focos históricos de malaria en Grecia, y hoy cuenta con una elevada presencia de inmigrantes asiáticos, procedentes de países donde la malaria es endémica. De los 61 afectados, 28 son temporeros paquistaníes y afganos. "Es muy probable que el parásito haya llegado con alguien procedente de un país endémico", explicó Denis Coulombier, jefe de la unidad de Vigilancia del Centro Europeo de Control de Enfermedades (ECDC).



“El cliente no sólo elige precios, sino también calidad de atención, servicio y compromiso”

César Piriz es una de las caras más conocidas de La Casa del Fumigador, uno de los distribuidores de productos profesionales más importantes de la Argentina. Enfoques dialogó con él para conocer algunos aspectos de sus veintiún años de trayectoria en el mercado

¿Cuándo se inició en el mercado de control de plagas?

Me inicio en la actividad en el año 87' en una empresa de control de plagas, como operador, luego pasé a desempeñarme como supervisor, coordinador y, por último, al área de ventas y asesoramiento técnico. Con el afán de seguir aprendiendo y superarme, (era casi imposible encontrar donde), pasé a otra empresa controladora de plagas. Fue un buen cambio, era mejor estructurada, más profesional. Me requirieron para relaciones públicas, ventas y cobranzas, ahí también, me ponía el overol y realizaba algunos servicios, y aportaba en lo técnico, siempre me gustó el desafío de solucionar problemas. Luego paso a otra empresa que en aquellos años pertenecía a la sociedad de lo que es hoy La Casa del Fumigador, pero con la propuesta por parte de Daniel Miranda, de que era algo momentáneo hasta llevar la distribución de productos a un local comercial, realmente lo sentí como un gran desafío, hoy ya pasaron casi veintiún años. Hace ya un tiempo que ese desafío es una verdadera realidad, y es mi orgullo haber sido parte de la construcción de LCDF.

En el complejo mundo de los negocios, cada vez resulta más difícil ganar y mantener un cliente ¿Cuales son las claves para lograrlo?

Siempre tuve la sensación de que en muchos rubros hacen una interesante inversión publicitaria, y cuando solicitas su producto la atención es deficiente. Yo creo mucho en la buena atención, en el estar comprometido con el cliente, estar consustanciado con sus necesidades, acompañarlo en el asesoramiento que necesite, no sólo en los aspectos técnicos, también en todo lo que refiere al manejo de sus empresas, si lo requieren, aportando ideas, conocimientos, experiencias. Desde La Casa del Fumigador hemos tratado siempre de implementar esto como un servicio agregado a lo que es la venta



Cesar Piriz

de insumos, y creo que eso ha hecho que muchos nos sigan eligiendo y acompañando durante todos estos años, haciéndonos unos de los distribuidores más importantes del mercado, hay que ser constantes en esto, soy un convencido que el cliente no sólo elige por precios, elige calidad de atención, servicio y compromiso, si uno está convencido de lo que brinda, los negocios vienen solos.

¿Cómo está estructurado su mercado?

Si bien tenemos un mercado muy variado, y nos brindamos con todos nuestros clientes, desde quienes van a nuestros mostradores, como diferentes industrias, comercios sub distribuidores, nos concentramos mucho en las empresas de control de plagas, nuestro ADN está en nuestro

nombre comercial, La Casa del Fumigador.

Como se han insertado los productos de Chemotecnica en este mercado?

Veamos, lo resumiría así, con la mayoría de aciertos, me animo a decir que Chemotecnica es el laboratorio que más conoce a la actividad y de la actividad, ha trabajado y trabaja mucho para ello, cuenta con productos y presentaciones de la más alta calidad y cuenta con la mayor variedad del mercado, además de un equipo de trabajo muy comprometido. Este año la incorporación de feromonas ha sido todo un desafío, si le sumamos lo complejo que es habilitar un producto, ni hablar, y si además, este producto no existe en nuestro país, es más que meritorio. Los PCOs lo reconocen, así mismo creo que éstos deben seguir acompañando y sumando todo lo nuevo que se les brinda a sus servicios y esto hará crecer su negocio y el beneficio que todo lo bueno que llega, se quede.

¿Cuál es desde su visión la tendencia que marcará el rumbo de los próximos años?

Habrà que saber ir acomodándose a la realidad de los nuevos tiempos, en este momento me preocupan los anuncios del gobierno en la limitación de importaciones de agroquímicos y de otros ítems que nos competen.

Tengo la expectativa que el mercado sabrá acompañar todo lo bueno nuevo que viene y de esa forma los laboratorios podrán ir aportando mejores herramientas. Creo que hoy tenemos una actividad, más sana, con mejor calidad de productos, con cámaras, laboratorios y distribuidores que acompañan y creo que esto seguirá creciendo. Desde LCDF, tenemos todo el entusiasmo y las ganas de seguir aportando.

Quiero aprovechar la oportunidad para saludar a toda la actividad en este final del 2011, y desearles un muy buen 2012, con salud, por sobre todo, y trabajo.